

RECRUTEMENT

INTITULÉ DU POSTE	DOSSIER À ENVOYER
CHARGE CLIENTELE SENIOR	Lettre de motivation, CV et Diplôme

Nous vous prions de bien vouloir adresser vos candidatures (Lettre de motivation + Curriculum Vitae + dernier diplôme), en mentionnant l'intitulé du poste, à l'adresse **recruitmenthr@nsiabanque.com**.

Date limite de dépôt des candidatures : **Mercredi 31 juillet 2024**

Par ailleurs, seules les candidatures retenues seront contactées.

RAISON D'ÊTRE DE LA FONCTION

Assurer la gestion du portefeuille et prendre en charge le traitement des besoins des clients tout en veillant à l'atteinte des objectifs commerciaux.

POSITION DANS L'ORGANIGRAMME

DIRECTEUR BUREAU COMMERCIAL
CHARGE CLIENTELE SENIOR

FINALITÉS DE LA FONCTION

- Mettre en œuvre le plan d'action commerciale des FCP ;
- Négocier les conditions de vente ;
- Promouvoir les produits et les services de la SGO ;
- Analyser les besoins des clients et proposer des solutions adaptées ;
- Assister les clients sur l'offre de service de la SGO,

TÂCHES PRINCIPALES

- Réaliser la prospection commerciale;
- Bâtir et entretenir des partenariats rentables avec les clients ;
- Développer le ou les segments commerciaux confiés;
- Respecter les règles du dispositif LB/FT en matière d'entrée en relations avec les clients;
- Enregistrer et suivre des registres LBC/FT(classification client, opérations douteuses...);
- Mettre en place une veille interne;
- Assister le Directeur dans les activités opérationnelles du bureau,

PROFIL EXIGE PAR L'EMPLOI |

Formation initiale (Diplôme)	BAC + 3
Formation professionnelle	Gestion commerciale, banque, finance
Connaissances particulieres	Connaissance des mécanismes de marché et des spécificités de la bourse régionale ouest-africaine Bonne maîtrise des techniques commerciales Bonne maîtrise des produits à vendre (FCP) Bonne connaissance de l'outil bureautique notamment Word, excel, et Outlook Connaissance du fonctionnement des produits financiers (actions, taux) Management d'équipe Connaissance des OPC
Expérience indispensable	Avoir 05 ans au moins d'expérience dans des fonctions commerciales dans le domaine de la finance (SGI ou SGO) ou bancaire
Qualités requises	Capacité d'écoute, compétences relationnelles, sens du commercial, autonomie et réactivité, dynamisme et réactivité, capacité d'organisation et de planification, capacité de négociation et de communication, orientation client, capacité d'adaptation, capacité de résistance au stress, bonne présentation, Excellente expression orale.